

CHARGE(E) D'AFFAIRES – ALLEMAGNE ET AUTRICHE



Responsable de Zone Export – Allemagne

Aujourd'hui active dans plus de 35 pays, notre société spécialiste du design et de la fabrication d'éclairage extérieur haut de gamme, souhaite renforcer sa présence en Allemagne. Votre capacité à prendre en main cette zone ainsi qu'à développer le chiffre d'affaires B2B doit rapidement vous amener à évoluer en autonomie et à intégrer l'équipe export.

Avec un portefeuille de clients actifs, vos principales missions :

- Dynamiser le réseau de clients existant : boutiques, distributeurs, designers et architectes
- Prospecter et développer votre réseau de clients et prescripteurs
- Organiser et réaliser vos tournées commerciales : poste itinérant
- Participer à l'élaboration et le déploiement de la stratégie globale de l'entreprise

Les domaines d'applications prioritaires : projets hôteliers et résidentiels haut de gamme.

Afin de mener à bien vos actions, la société s'engage à mettre divers moyens à votre disposition :

- Formation technique et commerciale au sein de l'usine en France
- Support permanent des équipes commerciales, design et techniques
- Poste de travail équipé (bureau, ordinateur, téléphone, échantillons produits, catalogues ...)
- Véhicule de fonction

Vos atouts pour ce poste :

- Expérience professionnelle concrète / commerce international
- Formation école de commerce (B+5)
- Sens du relationnel, goût du challenge, tempérament proactif
- Autonomie, responsabilité et prise d'initiative
- Excellente maîtrise de la langue Allemande
- Connaissance de la zone géographique

Poste V.I.E basé en Allemagne

CDI à pourvoir à l'issue de la mission

Contact pour envoi CV et LM : ttoitot@roger-pradier.com