



# AXXAIR SAS

## Sucht einen kaufmännisch-technischen Mitarbeiter für:

unsere deutsche Niederlassung in Baden-Württemberg, Rastatt

Wir sind Fabrikant von:

- orbitalen Rohrsägen
- orbitalen Anfasmaschinen
- orbitalen Schweißmaschinen

Als Home-Office in Nord-Deutschland (Höhe Münster, Hannover, Berlin), werden Sie in direkter Verbindung mit unserer Niederlassung und unserem Niederlassungsleiter in Rastatt, Baden-Württemberg arbeiten. Sie stehen ebenso in direktem Kontakt und in direkter Kollaboration mit den verschiedenen Abteilungen unseres Firmensitzes in Frankreich: Forschung, Entwicklung und Verkaufsverwaltung.

Aufgabenbereich:

- Marktanteile gewinnen
- Neue Kunden akquirieren
- Bestehender Kundenstamm Pflegen

Sie sollen fähig sein mehrere Projekte gleichzeitig verfolgen zu können, Kunden bei Ihrer Entwicklung zu begleiten und diese proaktiv durch Ihre technischen Kenntnisse bestmöglich zu beraten.

**Wirtschaftsverhandlungen** mit dem Kunden in einem umkämpften Markt sind für Sie kein Problem. Ihre Entschlossenheit ermöglicht Ihnen, zielgerichtet in Zusammenarbeit mit unserem Personal, Projekte erfolgreich zu managen.

Sie sollten außerdem ein gutes Verständnis für die Marktstruktur und deren Organisation haben. Sie messen der Kundenzufriedenheit große Bedeutung bei und kümmern sich regelmäßig um die bestehenden Kundenkonten um neuen potenziellen Kunden zu helfen und ihre kommerzielle Aktivität so stichhaltig wie möglich zu organisieren.

Sie sprechen fließend deutsch und französisch ist ein plus.

Gute PC- und Internet-Kenntnisse sind zwingend erforderlich. Sie werden mit einem Laptop ausgestattet. Eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder Studium ist ein Plus, jedoch nicht zwingend erforderlich, Sie sollten jedoch über eine 5-jährige Berufserfahrung verfügen.

Sie sollen gut organisiert, selbstständig und neugierig sein. Teamfähigkeit, Aufgeschlossenheit und technisches Verständnis gehören zu Ihren Stärken. Sie verfügen ebenso über gute soziale Kompetenzen und haben als Kaufmann den Sinn fürs Verkaufsgeschäft.

Als Stellvertreter der Filiale sollten Sie autonom, anpassungsfähig und erfinderisch sein.

**Bei Interesse bewerben Sie sich bitte mit Lebenslauf per Email unter:**

[rlegrand@axxair.com](mailto:rlegrand@axxair.com) und [mleycure@axxair.de](mailto:mleycure@axxair.de)

Frau Rozen LEGRAND, Personalressourcen und Herr Maxime LEYCURE, Gebietsverkaufsleiter  
[www.axxair.com](http://www.axxair.com)



# AXXAIR SAS

recherche pour

sa filiale commerciale allemande

## un TECHNICO-COMMERCIAL

### Nord Allemagne

Nous sommes fabricants de machines  
à couper  
à chanfreiner &  
à souder les tubes inox.

Basé en Home-Office en Allemagne (au Nord d'une ligne imaginaire Münster -Berlin), vous serez rattaché au responsable de la filiale et travaillerez également en étroite collaboration avec les différents services du siège : équipe R&D et administration des ventes.

Vous aurez pour mission sur ces zones :

- d'accroître nos parts de marchés chez nos clients et nos revendeurs
- de développer de nouveaux comptes client

Vous devrez être capable de gérer plusieurs projets de front, d'accompagner techniquement et commercialement les clients au cours de nouveaux développements, d'être proactif en leur apportant des solutions technologiques viables.

Capable d'assurer des négociations commerciales dans un milieu concurrentiel, vous devrez par ailleurs faire preuve de rigueur pour gérer ses projets en collaboration avec les équipes basées au siège.

Vous devrez comprendre la composition du marché, l'organisation et l'activité des différents comptes clients et prospects, pour rendre son action commerciale la plus pertinente possible.

Vous parlez couramment ALLEMAND

Parfaite maîtrise de l'informatique et d'Internet (Ordinateur portable fourni).  
Issu(e) de préférence d'une formation supérieure Technique et/ou Commerciale.

Vous êtes commerçant, organisé, travailleur et ouvert d'esprit .

Si cette offre vous intéresse, merci de m'envoyer votre CV par e-mail à [rlegrand@axxair.com](mailto:rlegrand@axxair.com) et [mleycure@axxair.de](mailto:mleycure@axxair.de).

Mme Rozen LEGRAND / RH

M. Maxime LEYCURE / Responsable de zone commerciale Allemagne

[www.axxair.com](http://www.axxair.com)