



Description de l'entreprise :

nailmatic est une marque de beauté et de soins pour les ongles 100% française innovante et créative. Deux hommes qui créent une marque de vernis, et pourquoi pas ? Boris et Lilian connaissent leur sujet sur le bout des doigts (sans mauvais jeu de mot). Chez nailmatic on bosse dur sans se prendre trop au sérieux. Plus qu'une start-up, un état d'esprit : la NailmaTeam ! Nous sommes perfectionnistes, soudés et investis à 3000%. Le constat de départ est clair : un vernis ne devrait pas coûter plus de 10€. Nous proposons des petits plaisirs mode pour twister vos looks en trois coups de pinceau ! Notre obsession : l'innovation. Nous mettons la barre toujours plus haut, c'est un moteur, un jeu, un art de vivre. Côté femmes : NAILMATIC s'engage pour une beauté sans compromis et transforme le vernis en accessoire de mode. Des produits malins qui apportent des solutions innovantes et respectueuses pour vos ongles, avec une formule biosourcée jusqu'à 84%. Nos vernis vegan, cruelty free et made in France. Côté enfants : NAILMATIC kids, une gamme dédiée avec des vernis à l'eau et des brillants à lèvres naturels. Les boules de bain, savons bio et mousses lavantes passent le bain en mode 100% fun ! Une gamme responsable formulée spécialement pour la peau délicate des enfants.

Poste et missions :

Nous recherchons pour notre développement allemand un (e) **Business Developer**

Vous serez basé(e) à **Munich** dans les bureaux de notre agent allemand pour une durée de **12 mois** à partir du 1^{er} mai 2019

Vous interviendrez plus particulièrement sur :

- L'administration des ventes sur l'Allemagne avec la gestion de la relation client : prise de commandes, gestion, relances et suivi des livraisons en relation avec l'ADV Export et le directeur export basés en France et nos agents allemands
- Le service après-vente BtoB.
- Le suivi et analyse de la performance des agents commerciaux basés en Allemagne
- La gestion des grands comptes Allemagne : suivi et analyse de la performance, développement des outils d'accompagnement (formation, outils d'aide à la vente), développement des opérations commerciales.
- Des études de marchés et prospection de nouveaux points de vente Allemagne notamment les chaînes
- La participation à l'organisation des salons professionnels.

Ce VIE vous permettra d'appréhender une très grande diversité de profils clients BtoB :

Points de vente indépendants, chaînes de magasins ainsi qu'une collaboration avec notre agent allemand

Profil :

De formation Commerce avec au moins une expérience réussie d'au moins 12 mois en Allemagne

- Vous êtes très polyvalent(e) et autonome.
- Vous possédez de bonnes capacités organisationnelles et relationnelles pour mener à bien les projets avec l'équipe commerciale.

Compétences souhaitées :

- **Bilingue allemand** et français.
- Intéressé(e) par la mode, la cosmétique
- Maîtrise des outils informatiques (word, excel, powerpoint)

Votre motivation et votre capacité d'adaptation feront la différence pour vous intégrer au sein de notre start up.

Merci d'envoyer votre CV et une lettre de motivation à

Stéphane Philip

Stephane.philip@nailmatic.com

nailmatic SAS - 320 rue Saint Honoré - 75 001 Paris -T .01 85 09 69 25 - hello@nailmatic.com

SAS au capital de 25 020 euros - RCS Paris 753 544 949 - TVA intracommunautaire FR 01 753544949