

Manager Export Allemagne (h/f), Produits industriels, trilingue (de/fr/en), Sud de l'Allemagne

- Sud de l'Allemagne

[Postuler dès maintenant](#)

Fradeo GmbH

Fradeo est le cabinet de recrutement du groupe la Villafrance, premier centre d'affaires franco-allemand qui accompagne depuis 2005 des entreprises avec leurs projets de développement en France et en Allemagne.

Notre client

Notre client est l'un des principaux fabricants européens de roues et roulettes, spécialiste dans son domaine et présente dans plus de 120 pays. Dans le cadre de son développement en Allemagne, nous sommes à la recherche d'un(e)

Manager Export Allemagne (h/f), Produits industriels, trilingue (de/fr/en), Sud de l'Allemagne

Ce qui vous attend

- **Management du service Export et développement commercial** : Au-delà de l'encadrement et la coordination d'une équipe interculturelle de 8 collaborateurs, vous êtes à la fois responsable de la réalisation des objectifs de vente sur les différents marchés et de la mise en œuvre des plans stratégiques à long terme.
- **Rôle d'expert et interface européenne** : Interlocuteur privilégié des filiales en France, Italie, Pays-Bas et Belgique, des pays du Maghreb et des distributeurs basés à l'étrangers, vous leur garantissez un conseil et support technique pour répondre aux mieux à leurs attentes.
- **Garant d'un service client haute gamme** : Vous êtes responsable du traitement rapide et qualitatif des demandes clients et des devis et en assurez le suivi. Votre rôle consiste également à assurer le bon déroulement des commandes clients et du traitement des expéditions
- **Accueil et accompagnement des clients sur le site** : Vous prenez notamment en charge les clients export lors de leurs visites sur le site et veillez à construire et à cultiver une relation client basée sur la confiance et le long terme.

Ce que nous recherchons

- **Une personne avec la fibre commerciale et une sensibilité technique** : Vous avez le sens du commerce et de l'export, disposez d'une affinité pour des produits techniques et vous avez une personnalité plutôt extravertie. Vous avez le sens du contact facile, notamment en contexte international et avez pour objectif premier la satisfaction client.

- **Une formation technico-commerciale** : Vous êtes idéalement ingénieur en sciences économiques ou une formation équivalente (niveau Master 2)
- **Langues** : Vous avez une très bonne connaissance écrite et orale de l'allemand, du français et de l'anglais.
- **Profil confirmé** : Vous disposez d'une première expérience professionnelle (min. 3 ans) dans l'export de produits techniques auprès d'une entreprise.

Ce qui est bon à savoir

- Vous pouvez vous attendre à un emploi stimulant avec des tâches variées au sein d'une entreprise internationale axée sur la croissance.
- Il s'agit d'un poste en CDI (à temps plein, de droit allemand), qui est à pourvoir immédiatement.
- Le poste est à pourvoir dans la région de Tübingen avec des déplacements ponctuels en Europe.
- Rémunération fixe attractive avec une aide possible pour l'installation dans la région.

À vous de jouer

Si vous vous retrouvez dans cette annonce, envoyez-nous dès aujourd'hui votre CV en français ou en anglais au format PDF et faites-nous part de vos prétentions salariales et date de disponibilité.

Nous attendons avec impatience votre candidature et nous garantissons l'égalité des chances et la confidentialité de votre dossier.

[Postuler dès maintenant](#)