

Attaché(e) Commercial(e) en B to C germanophone terrain (junior), Francfort-sur-le-Main

- Francfort-sur-le-Main

Fradeo GmbH

Fradeo est le cabinet de recrutement du groupe la Villafrance, premier centre d'affaires franco-allemand qui accompagne depuis 2005 des entreprises avec leurs projets de développement en France et en Allemagne.

Notre client

Notre client est un des leaders dans le domaine de la vente de selles et de matériel d'équitation haut de gamme.

Dans le cadre de son développement en Allemagne, nous recherchons :

un ou une Attaché(e) Commercial(e) en B to C germanophone terrain (junior), Francfort-sur-le-Main

Ce qui vous attend

- **responsabilité et autonomie** : vous avez pour mission principale de gérer et de développer votre portefeuille clients en toute autonomie. Vous programmez et préparez vos rendez-vous chez le prospect/client, vous élaborez et rédigez vos offres commerciales, vous menez les négociations de prix et répondez aux questions du client vous-même.
- **clientèle et gamme de produits haut de gamme** : vous êtes en charge de la commercialisation de l'ensemble de nos produits. Vous prospectez une zone géographique définie auprès d'une cible de particuliers. Vous animez un réseau auprès d'une population de prescripteurs : gérant de centre équestre, entraîneurs, cavaliers, professionnels enseignants.
- **contact direct avec nos clients** : vous êtes en relation directe avec nos clients et vous développez des relations durables et de confiance avec eux. L'acquisition de nouveaux clients sera une de vos priorités. Vous vous positionnez comme un expert de votre marché et apportez un rôle de conseil auprès des clients/prospects.
- **animation réseau** : vous animez et gérez nos stands sur la zone lors des concours hippiques et communiquez les événements de votre zone sur les réseaux sociaux.
- **reporting** : vous effectuez le reporting de l'activité auprès de votre Manager.
- **contexte de travail et déplacements réguliers** : basé(e) en Home office, vous aimez vous déplacer régulièrement chez nos clients

Ce que nous recherchons

- **passionné(e) par le monde équestre**, vous en connaissez le vocabulaire, les spécificités techniques et vous avez déjà pratiqué l'équitation. Idéalement, vous justifiez de deux ans en club d'équitation et appréciez la compétition équestre.
- **un tempérament commercial** : doté(e) d'une forte personnalité, charismatique, vous avez le goût de la compétition. Doté(e) d'un appétit terrain et de nature endurante, vous recherchez sans cesse à progresser, à vous dépasser et à performer sur votre secteur grâce à une prospection active et un rythme soutenu.
- **une personnalité orientée service client** : vous avez un fort relationnel, vous aimez le contact client, vous êtes à son écoute et construisez une relation durable et de confiance avec lui.
- **une méthode de travail autonome et rigoureuse** : vous faites preuve d'initiative, êtes très à l'aise à l'oral et vous êtes capable de travailler en autonomie. Vos qualités organisationnelles et votre nature volontaire et impliquée vous permettront de travailler votre secteur et de gérer votre planning en toute autonomie.
- **des compétences linguistiques** : vous maîtrisez l'allemand et vous possédez un bon niveau d'anglais afin de suivre la formation dispensée en anglais.
- **un profil junior** : vous témoignez idéalement d'une première expérience terrain professionnelle que vous avez acquise lors d'un stage au sein d'une entreprise. Vous disposez de bonnes connaissances en MS Office et en réseaux sociaux.

Ce qui est bon à savoir

- Un poste challengeant avec des objectifs ambitieux mais réalisables au sein d'une entreprise internationale en très forte croissance.
- Un CDI, temps plein à pourvoir début septembre prochain.
- Il s'agit d'un poste basé en Home Office avec de nombreux déplacements
- Un package salarial attractif avec un salaire fixe et une part variable, puis une voiture de société.
- Une formation orientée métier, personnalisée à nos produits et nos procédures (dispensée en anglais) pour vous permettre de prendre le poste dans les meilleures conditions

Postulez

Si vous vous retrouvez dans cette annonce, envoyez-nous dès aujourd'hui votre dossier de candidature en allemand (CV, lettre de motivation, prétentions salariales et date de disponibilité).

Votre point contact pour cette offre est :

Sylvie Larivière
sylvie.lariviere@fradeo.com

Nous garantissons l'égalité des chances et la confidentialité de votre dossier.