

Commercial sédentaire B2B (h/f), E-Commerce, bilingue (fr/de ou fr/en), Lille

- Lille

[Postuler dès maintenant](#)

Fradeo GmbH

Fradeo est le cabinet de recrutement du groupe la Villafrance, premier centre d'affaires franco-allemand qui accompagne depuis 2005 des entreprises avec leurs projets de développement en France et en Allemagne.

Notre client

Notre client est l'un des principaux acteurs européens de l'e-commerce et gère un portefeuille de clients diversifié dans de nombreux secteurs d'activité. Dans le cadre de son développement en France, nous recherchons aujourd'hui un

Commercial sédentaire B2B (h/f), E-Commerce, bilingue (fr/de ou fr/en) basé à Lille

Ce qui vous attend

- **Développement commercial du marché français** : Au sein d'une équipe interculturelle, vous jouez un rôle important dans l'expansion du marché français et participez activement au développement du chiffre d'affaire de l'entreprise.
- **Contact direct avec le client** : Vos actions de prospection téléphonique et de mailing vous permettent de construire votre portefeuille clients français. Interlocuteur privilégié de vos clients, vous menez en intégralité les processus de vente, de la prise de contact à la signature du contrat. Vous assurez également le suivi de vos clients.
- **Environnement de travail international et participation à des salons commerciaux** : Vous vous épanouissez dans un contexte interculturel et stimulant et participez à plusieurs salons et événements professionnels.

Ce que nous recherchons

- **Personnalité orientée service et client** : Vous avez une affinité certaine pour l'e-commerce et les nouveaux médias, vous êtes très ouvert(e), orienté(e) service et vous êtes à l'aise dans un environnement de travail interculturel.
- **Langues étrangères** : Vous parlez et écrivez couramment le français et l'anglais ou l'allemand.
- **Une méthode de travail indépendante et axée résultats** : Vous avez une grande aisance communicationnelle, vous êtes familier avec les négociations B2B et vous êtes orienté(e) résultats. Vous êtes commercial dans l'âme, aimez atteindre vos objectifs commerciaux et la satisfaction client est votre priorité.

Ce qui est bon à savoir

- Vous représentez un produit fiable avec un fort potentiel de développement sur le marché français.
- Il s'agit d'un contrat à durée indéterminée (CDI / temps plein), un poste qui est à pourvoir dès que possible à Lille. Nous recherchons plusieurs commerciaux pour notre filiale lilloise.
- Rémunération liée à la performance, composée d'un salaire fixe et d'une part variable.
- Un cadre de travail international où l'esprit d'équipe est régulièrement renforcé par des événements sportifs et extra-professionnels.
- Une formation initiale aux produits et prestations de service est prévue.

À vous de jouer

Si vous vous retrouvez dans cette annonce, envoyez-nous dès aujourd'hui votre CV en français ou en anglais au format PDF et faites-nous part de vos prétentions salariales et date de disponibilité.

Nous attendons avec impatience votre candidature et nous garantissons l'égalité des chances et la confidentialité de votre dossier.

[Postuler dès maintenant](#)