



# VILLA FRANCE

Centre d'affaires franco-allemand  
Haus der deutsch-französischen Wirtschaft

## **VERTRIEBSMITARBEITER m/w** **Deutschland**

Die VILLA FRANCE, das Haus der deutsch-französischen Wirtschaft, begleitet Unternehmen bei ihren deutsch-französischen Projekten. Unser Kunde mit Firmensitz in der französischen Region Nord Franche-Comté ist ein führender Entwickler und Hersteller von Systemen und Zubehör für Außenverschlüsse, insbesondere für Fensterverschlüsse. Im Rahmen seiner Entwicklung suchen wir einen **Vertriebsmitarbeiter (m/w) in Deutschland – Gebiet Süd Deutschland**.

### **Ihre Aufgaben:**

- Aufbau, Entwicklung und Betreuung des Bestandskundenportfolios:
  - Zielgruppenidentifikation und Kundenakquise (Terminvereinbarung, Telefonakquise, Emails...)
  - Betreuung und Entwicklung von Bestandskunden (regelmäßige Kundenbesuche, technische und Vertriebsunterstützung etc.)
  - Sicherstellen der vertrieblichen und administrativen Betreuung des gesamten Gebietes
- Aufbau guter Geschäftsbeziehung zu Ihren Kunden:
  - Kundenbedürfnisse wahrnehmen und ermitteln, um eine finanziell, technisch und menschlich geeignete Lösung anzubieten zu können
- Verkaufsabschluss:
  - Erstellen, Nachverfolgen und Verhandeln von Angeboten
  - Verhandlung von Preisen, Mengen und Lieferzeiten gemäß der übermittelten Informationen
  - Anbieten ergänzender Dienstleistungen (Wartung, Schulung, Verkaufsförderung) unter Berücksichtigung der technischen und gewerblichen Rahmenbedingungen
- Internes Reporting:
  - regelmäßige Berichterstattung über Kundenanfragen und -bedürfnisse
  - Erstellung eines wöchentlichen Berichts zu aktuellen Vertriebsaktivitäten
  - Teilnahme an Meetings des Vertriebsteams

### **Ihr Profil:**

Sie sind kontaktfreudig, verfügen über Verhandlungsgeschick und haben eine kundenorientierte Arbeitsweise. Sie arbeiten selbständig und haben Freude an einer Tätigkeit mit wöchentlichen Geschäftsreisen.

Eine sorgfältige Arbeitsweise sowie organisatorische Fähigkeiten werden vorausgesetzt, ebenso im Hinblick auf die Berichterstattung, wie auch bezüglich des Zeitmanagements und der Geschäftstermine zur Erreichung der Verkaufsziele.

Ein Hochschulabschluss ist von Vorteil, Berufserfahrung und persönliche Fähigkeiten stehen jedoch im Vordergrund. Fundierte Kenntnisse des Bauwesens bzw. des Rollladen-, Fenster- oder Schließsystem-Marktes sind vonnöten.

Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sind zwingend erforderlich, gute Französisch- oder Englischkenntnisse sind erwünscht.

**Bewerbung:** Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittsdatums und Ihrer Gehaltsvorstellungen auf Englisch oder Französisch direkt an: [france@villafrance.com](mailto:france@villafrance.com)